

BIENVENUE

CHEZ SADA ASSURANCES



www.sada.fr



IMMEUBLE

PERTES PÉCUNIAIRES

MULTIRISQUE PROFESSIONNELLE

AUTOMOBILE

HABITATION

ASSURANCES DE PERSONNES



André Hess, Président du Directoire



Moritz Regnier, Membre du Directoire

La mission que s'est fixée le Directoire aujourd'hui est de pouvoir fournir à ses courtiers partenaires un panel évolutif de produits et de services associés, qui permettront de répondre aux besoins de leurs clients, professionnels comme particuliers.

Le développement de SADA Assurances s'appuie sur plusieurs leviers de croissance : nos forces commerciales, un positionnement d'assureur de niches et des produits révisés et personnalisés pour nos courtiers partenaires.

Animés par une volonté de vous proposer un accompagnement de qualité, basé sur la confiance et les relations humaines, nous oeuvrons à poursuivre et à renforcer notre relation de proximité, auprès de vous, cabinet de courtage généraliste comme spécialisé.

En témoignent le développement d'applications de tarification et de déclaration de sinistres en ligne, des services « Plus » ou encore une boîte à outils d'aide à la vente régulièrement enrichie.

La souplesse de notre structure à taille humaine, alliée à la force de notre actionnaire DEVK nous donne les moyens de relever toujours plus de défis et d'envisager un avenir pérenne à vos côtés.

AMBITION 2019

Projet d'Entreprise 2015 - 2019
pour un développement rentable avec nos partenaires

L' HISTORIQUE DE L' ENTREPRISE

1945 Création de la société d'assurance à l'initiative du service juridique de l'Automobile Club du Gard.

1967 La société devient la SADA, Société Anonyme de Défense et d'Assurance et reçoit les agréments nécessaires pour pratiquer les opérations d'assurances IARD.

1970 Obtention des agréments pour la RC Automobile et Habitation.

1999 Acquisition de SADA Assurances, à hauteur de 100%, par le Groupe allemand DEVK. La société devient société anonyme à directoire et conseil de surveillance.

Depuis cette date, les membres du conseil de surveillance assument également les plus hautes responsabilités au sein du Groupe à Cologne.

2012 Obtention de l'agrément Pertes pécuniaires diverses, risques d'emploi.

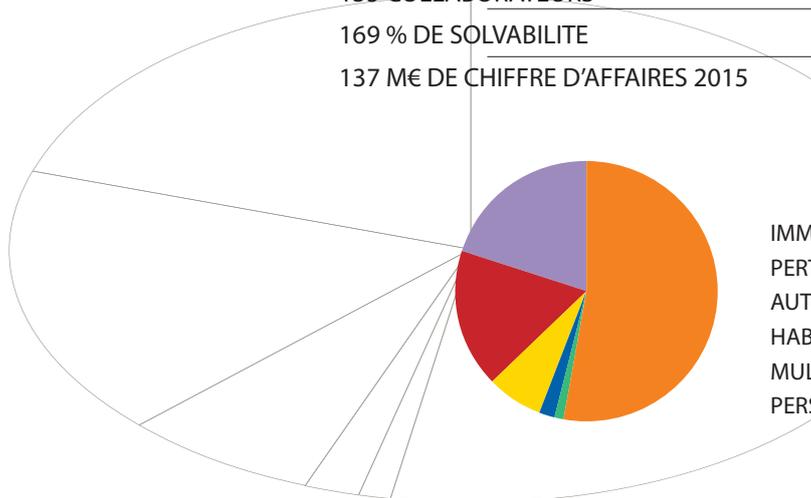
LES CHIFFRES DE L' ENTREPRISE

128 000 CONTRATS
en décembre 2016

135 COLLABORATEURS

169 % DE SOLVABILITE

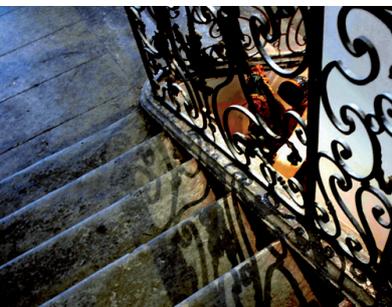
137 M€ DE CHIFFRE D'AFFAIRES 2015



DOMAINES D'ACTIVITÉ



RÉPARTITION DU CHIFFRE D'AFFAIRES EN 2015



N O S V A L E U R S

SADA Assurances s'appuie sur un ensemble de valeurs qui l'accompagnent tout au long de son développement et bâtit son développement autour de valeurs fortes.

LA CULTURE DU SERVICE

Placer le courtier au coeur de la stratégie et renforcer la culture du service constituent pour SADA Assurances une de nos priorités.

LA CONFIANCE

La confiance est une nécessité et une force sur un marché aussi concurrentiel que celui de l'assurance. Toutes les équipes de SADA Assurances s'engagent aux côtés des courtiers partenaires, dans une relation de confiance et de pérennité.

L' INNOVATION

L'innovation est le moteur de notre développement. Nous concevons des solutions d'assurances adaptées aux évolutions du marché et personnalisées en fonction des besoins de nos courtiers partenaires.

LA RÉACTIVITÉ

Le Directoire a mis en oeuvre une organisation basée sur la rapidité des équipes de SADA Assurances, aussi bien dans l'identification des besoins de ses clients, que dans la mise en place des projets de développement.

UN ESPACE PARTENAIRES en constante évolution



Lauréat pour la quatrième année du Prix du meilleur Extranet Compagnie en 2015
Organisé par la CSCA dans le cadre de son Enquête des Extranets C^{ie}



[HTTPS://EXTRANET.SADA.FR](https://extranet.sada.fr)

Un outil moderne, convivial et simple d'utilisation, pour faciliter votre gestion au quotidien.

- des applications de tarification et souscription faciles d'accès et ergonomiques,
- des applications de déclaration et gestion de sinistres,
- un environnement comptable en ligne intuitif et évolutif,
- des fonctionnalités utiles : commande de documents, une rubrique « Conseils & Intermédiation »...
- des supports d'aide à la vente téléchargeables, documents de présentation, mailings types, dépliants...



UNE GAMME DE PRODUITS PERFORMANTS DÉDIÉS AUX PROFESSIONNELLS



BRANCHE IMMEUBLE

SADA Assurances a choisi d'être présent sur ce marché en perpétuelle évolution et à fort potentiel. La Compagnie propose des solutions très spécifiques dédiées aux professionnels de l'Immobilier qui souhaitent optimiser leur programme d'assurance pour pérenniser leur investissement ou simplement garantir les risques de la copropriété.



MULTIRISQUE IMMEUBLE

L'assurance multirisque de la propriété immobilière

Le contrat Multirisque Immeuble est destiné à garantir les immeubles d'une superficie supérieure à 500 m² non meublés et dont la présence de commerces et de bureaux ne dépasse pas 25% de la surface totale.



MULTIRISQUE 100% IMMEUBLE DE BUREAU

L'assurance multirisque des locaux professionnels

Le contrat d'assurance « 100% locaux professionnels » est destiné à garantir les immeubles jusqu'à 3 000 m² de superficie, et dont l'usage complet est exclusivement réservé aux bureaux, hors commerces, galeries commerciales et risques industriels.



BRANCHE PERTES PÉCUNIAIRES



LOCATIO - GESTION DES LOYERS IMPAYÉS

L'assurance des risques de la location immobilière

Cette garantie, exclusivement destinée à une clientèle d'administrateurs de biens, protège vos clients contre les impayés de loyers et les détériorations immobilières. Cette solution couvre également les vacances locatives de lots aussi bien entre deux locations que pour une première inoccupation en cas de défiscalisation.



PERTE SUR REVENTE

L'assurance de la perte financière lors de la revente d'un bien immobilier

Cette solution permet à votre client acquéreur d'un bien de se mettre à l'abri d'une moins-value immobilière en cas de revente prématurée du bien assuré. Ce contrat peut être souscrit par votre client lui-même pour son propre compte ou par le professionnel de l'Immobilier.



TRÉSORISSIMMO

La protection juridique de la copropriété

Ce contrat vous permet de couvrir la PJ du syndicat de copropriété et en option la défaillance de paiement des charges de fonctionnement de la copropriété par un ou plusieurs des copropriétaires.

**Pas moins de 11
faits générateurs
déclenchent la
garantie, dont
3 inédits sur le
marché.**





BRANCHE PROFESSIONNELS

SADA se positionne sur le marché de l'entreprise, en étoffant régulièrement sa gamme et en constituant de nouveaux partenariats.

Avec une offre dédiée aux petites entreprises, SADA Assurances propose des solutions adaptées à chaque situation et chaque profession.



SADA OPTIMA PRO - MULTIRISQUE PROFESSIONNELLE

L'assurance multirisque des Professionnels

SADA a créé des solutions d'assurances à destination des artisans, commerçants et professions libérales. Nos équipes analysent pour vous les risques liés à la profession et permettent, grâce à un panel de garanties, de vous proposer une solution spécifique.

Pour 43 professions cibles, des packs professionnels prédéfinis vous sont proposés, avec des couvertures améliorées et renforcées intégrées.

Nos métiers cibles

- Agence de voyage
- Agences immobilières
- Alimentation générale, épicerie, superette
- Auto école
- Blanchisserie, teinturerie et laverie
- Boucherie, charcuterie-traiteur
- Boulangerie-pâtisserie
- Bureaux
- Cabinet médical ou paramédical
- Café et thé
- Café-restaurant traditionnels, brasserie
- Chaussures uniquement
- Chocolatier confiseur
- Cordonnerie (sans vente de chaussures)
- Crèmerie, Beurre, œuf, fromage
- Crêperie
- Débit de boissons, bars café, sans piste de danse
- Décoration de la maison
- E-cigarettes
- Epicerie fine
- Fleurs naturelles
- Fruits, primeurs, légumes
- Gymnastique, culture physique, école de danse
- Journaux
- Kinésithérapie
- Librairie, Papeterie
- Lustrerie, luminaires
- Magasins de jouets (sans électronique)
- Parapharmacie
- Poissonnerie
- Prêt-à-porter féminin (+chaussures, maroquinerie, bijoux)
- Restaurant italien avec pizzeria (sans four à bois)
- Restaurant du monde
- Restauration rapide à l'exclusion des friteries et kebabs
- Salon de coiffure
- Salon de thé, glacier
- Supérettes de plus de 150 m²
- Traiteur (vente à emporter ou livraison)
- Toilettage d'animaux
- Vaisselle, verrerie, céramique
- Vêtements spécialisés (enfants, grande taille, de travail, de mariage)
- Vêtements (commerce de détail - jean maxi 30%)
- Vins et spiritueux

Poursuivant notre croissance, nous avons développé un produit performant destiné aux professionnels, pour une large majorité d'activités professionnelles, dont 43 activités qui bénéficient de packs professionnels



UNE GAMME DE PRODUITS PERFORMANTS DÉDIÉS AUX PARTICULIERS



BRANCHE AUTOMOBILE

SADA vous propose des solutions d'assurances Automobile adaptées aux besoins de votre clientèle de particuliers ou professionnels, qu'ils soient conducteurs occasionnels ou non, automobilistes, camping-caristes, conducteurs de deux-roues ou encore amateurs de voitures de collection. Un contrat Automobile spécifique dédié aux cheminots est également proposé.



MULTIRISQUE AUTOMOBILE classique

Ce contrat complet permet à votre client de souscrire des couvertures dédiées et de choisir parmi un vaste choix de formules très complètes, avec ou sans franchise générale. SADA vous propose des tarifs spécifiques pour :

- les véhicules des professionnels
- les cheminots
- les véhicules Premium...

Sont couverts par ce contrat les garanties Responsabilité civile, Protection juridique basique ou étendue, les dommages corporels du conducteur ou encore l'assistance 0 kilomètre intégrée aux contrats.

Sada récompense la population des conducteurs méritants. Des aménagements tarifaires sont prévus pour les bons comportements !



VÉHICULE DE COLLECTION

Nos équipes ont créé un contrat d'assurance spécifique pour les voitures de collection utilisées pour les loisirs. Elles guideront vos clients vers les couvertures d'assurance les mieux adaptées à leurs véhicules 2 ou 4 roues, de la populaire 2 CV aux voitures de prestige entre autres...



SADA CAMPING-CAR

Au regard du nouvel engouement des citoyens pour le marché de loisirs des camping-cars, nous proposons un contrat d'assurance sur mesure et au meilleur prix. Votre client pourra choisir parmi les trois formules proposées : Essentielle, Élargie ou Complète et profiter sereinement de son temps libre !





BRANCHE HABITATION

Les contrats Multirisque Habitation de SADA permettent de couvrir les risques des logements de vos clients, qu'il s'agisse de leurs résidences principales, secondaires ou encore des logements « étudiants ».



MULTIRISQUE HABITATION

La Compagnie propose une offre complète, avec des montants de franchise et de capitaux, évolutifs selon la formule choisie.

La montée en gamme du produit permet l'assurance des logements de standing avec un vaste panel de garanties supplémentaires ou optionnelles (valeur à neuf du mobilier, échange de logement, RC à l'égard des petits-enfants,...)



PROPRIÉTAIRE BAILLEUR

SADA Assurances a créé un contrat spécifique pour les propriétaires bailleurs, qu'ils soient propriétaire, nu-propriétaire, copropriétaire, membre d'une SCI ou d'une indivision. Ce dernier regroupe toutes les garanties indispensables y compris la protection juridique.

A noter également, que grâce à la garantie de risque individuel de la copropriété, le surplus des charges de copropriété d'un copropriétaire défaillant est pris en charge.



BRANCHE ASSURANCE DE PERSONNES



SCOLAIRE, UNIVERSITAIRE, EXTRA-SCOLAIRE

Ce contrat permet à vos clients de protéger leurs enfants âgés de 2 à 25 ans, 24 heures/24 et 7 jours/7, dans leurs activités scolaires (comme extra-scolaires). Quatre formules aux capitaux évolutifs, selon la situation de l'enfant, sont au choix du souscripteur.

Une formule « Étudiant » complète l'offre et s'adresse aux jeunes poursuivant leurs études à partir de 15 ans.

Sada décline des assurances adaptées à chaque situation : loisirs, automobile, scolarité, logement,...

Avec Sada, il y a toujours une solution.





LA MAISON MÈRE EN QUELQUES CHIFFRES



Depuis 1999, la compagnie SADA Assurances est détenue par le groupe allemand DEVK Versicherungen, à hauteur de 100%. SADA étant sa première filiale à l'étranger.

L'ORIGINE DE DEVK

DEVK doit sa création à des cheminots qui ont fondé la mutuelle « caisse décès des fonctionnaires et ouvriers » dans le domaine du chemin de fer royal en 1886. L'idée de la mutualisation des caisses décès les a réunis.

SON ÉVOLUTION

L'ouverture aux particuliers dans les années 1970 a représenté une étape importante pour DEVK. A cette occasion, les fondations d'une croissance parallèle au domaine du chemin de fer ont été posées, la Deutsche Bahn restant toujours au centre de son attention. Depuis, le groupe DEVK s'est développé pour devenir un groupement d'assurance performant et moderne.

SES CHIFFRES CLÉS

DEVK traite plus de 12,4 millions de contrats de clients de tous horizons. C'est aujourd'hui, le quatrième assureur MRH, le cinquième assureur pour l'automobile et le sixième sur le marché des assurances de personnes en Allemagne.

- 3 600 collaborateurs
- 2,6 Mds d'euros de primes totales encaissées (non-vie)
- 9,3 Mds d'euros de placements financiers (non-vie)
- 88,5 millions d'euros de résultat





NOS IMPLANTATIONS

Le siège social de SADA Assurances se situe dans le Sud de la France, sur Nîmes. Animés par une volonté de proximité avec nos clients, nous nous appuyons sur des représentations commerciales régionales, réparties sur toute la France, pour mieux répondre à leurs besoins.

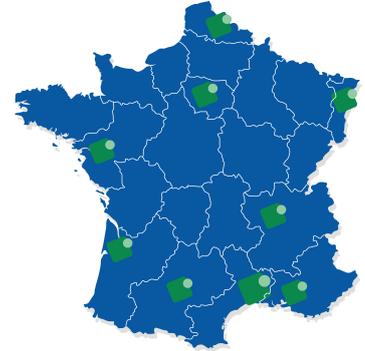
SIÈGE SOCIAL

4, rue Scatisse
30934 Nîmes Cedex 9
Tél. : 04 66 62 70 00
www.sada.fr



DÉLÉGATION de Paris (Branche Immeuble)

102, boulevard de Sébastopol
75003 Paris
Tél. : 04 66 62 70 04



Une DIRECTION COMMERCIALE à votre service



Directeur commercial

Jean-Marc Henry

4, rue Scatisse
30934 Nîmes Cedex 9



Région PARIS et IDF

18-28-36-41-45-58-75-77-78-89-91-92
93-94-95

Alister Têtard

102, boulevard de Sébastopol
75003 Paris
Tél. : 04 66 62 70 04



Région NORD

02-08-10-27-51-59-60-62-76-80

Etienne Saligo

14 rue du Vieux Faubourg
59000 Lille
Tél. : 03 59 56 97 98



Région EST

21-25-39-52-54-55-57-67-68
70-88-90

Myriam Bastian

20, place des Halles
67000 Strasbourg
Tél. : 03 88 52 26 30



Région MIDI PYRÉNÉES

09-11-12-15-19-31-32-46-48-65-66-81-82

Guillaume Thomas

59, allée Jean Jaurès
31000 Toulouse
Tél. : 05 67 31 45 63



Région OUEST

14-22-29-35-44-49-50-53-56-61-72-85

Pierre Kerzanet

12, avenue Carnot
44017 Nantes Cedex 01
Tél. : 02 72 64 40 18



Région SUD OUEST

16-17-23-24-33-40-47-64-86-87-79

Romuald Deletain

6, avenue Neil Armstrong - Immeuble Lindbergh
33692 Mérignac cedex
Tél. : 05 56 18 11 78



Région RHÔNE ALPES

01-03-05-07-26-38-42-43- 63-69
71-73-74

Hubert Vallin

La Tour Suisse - 1, bd Vivier Merle
BP 106 - 69443 Lyon Cedex 03
Tél. : 04 26 29 85 21



Région SUD EST

04-06-13-30-34-83-84

Bernard Caulet

Europarc de Pichauray - Bât. B5
1330, avenue Guillibert de la Lauzière Les Milles
13856 Aix en Provence cedex 3
Tél. : 04 88 71 88 75

